

El Semanario

CIUDADANOS • IDEÓLOGOS • PROFESIONISTAS • EMPRESARIOS • POLÍTICOS

POLÍTICA ECONOMÍA NEGOCIOS NUESTRO PAÍS MUNDO OCIO Y CULTURA DEPORTES CIENCIA Y TECNOLOGÍA SALUD COLABORADORES



ENRIQUE DUSSEL PETERS

Realizó sus estudios de licenciatura y maestría en la Facultad de Ciencias Políticas en la Universidad Libre de Berlín (1989) y es Doctor en Economía por la Universidad de Notre Dame (1996). Desde 1993 trabaja como Profesor de Tiempo Completo y Titular en la División de Estudios de Posgrado de la Facultad de Economía de la Universidad Nacional Autónoma de México (UNAM).

MÁS COLABORACIONES



Desde la Socioeconomía México ratificó el T-MEC, ¿y ahora?



Desde la Socioeconomía ¿Son reversibles las tensiones E.U.-China?

[Cargar más](#)[Home](#) || [Colaboradores](#) || La guerra comercial E.U-China, ¿y ahora?

La guerra comercial E.U-China, ¿y ahora?



Enrique Dussel Peters

Desde la Socioeconomía

[Twitter](#) [Me gusta 0](#) [Share](#)

Ilustración: The National.

martes 13 de agosto de 2019

Todavía como candidato a la presidencia de Estados Unidos por parte del Partido Republicano, Donald Trump lanzó duras acusaciones hacia China –también hacia México–; prácticamente desde el inicio de su administración (en enero de 2017) Trump impuso unilateralmente –es decir, sin funcionar y/o esperar resoluciones por parte de instituciones como la Organización Mundial del Comercio (OMC)– aranceles de 25% en contra de las importaciones chinas (y de otros países) de acero y aluminio en marzo de 2018, en julio de 2018 impuso aranceles de 25% a 50,000 millones de dólares, y en mayo de 2019 aumentó los aranceles de importación de mercancías chinas por un valor de 200,000 millones de dólares de 10% a 25%. En todos estos casos el gobierno chino ha tomado respectivas medidas en contra de las importaciones estadounidenses, también haciendo uso de aranceles.



Imagen: Business Insider.

Dos últimas y recientes noticias son relevantes. Por un lado, el primero de agosto Trump amenazó con incrementar los aranceles a las restantes importaciones de China –de alrededor de 300,000 millones de dólares– con un arancel de 10% desde el primero de septiembre de 2019. Por otro lado, el Tesoro de Estados Unidos acusó a China el 5 de agosto de 2019 de “manipular” su tipo de cambio –y considerando que el RMB chino superó los RMB 7 por dólar después de una década, al igual que la devaluación de la mayoría de las monedas internacionales–, y amenazando con tomar medidas adicionales en contra de China (para un buen y detallado cronograma de la “guerra comercial” véase [China Briefing](#)). Sin embargo, el propio Fondo Monetario Internacional (FMI) apenas el 9 de agosto confirmó que el tipo de cambio del RMB con respecto al dólar “en general [se encontraba] en línea con los fundamentos de mediano plazo”, rebatiendo las críticas del Tesoro estadounidense hacia China apenas un par de días antes.

Todas estas medidas y contramedidas, por cierto, han sido paralelas a múltiples encuentros y rondas de negociaciones: los presidentes Trump y Xi, por ejemplo, se encontraron en Argentina en el ámbito del G20 en diciembre de 2018 y acordaron una “tregua” de 90 días hasta enero 1, 2019. Durante varias de las hasta ahora 11 rondas de negociaciones bilaterales incluso la Administración Trump anunció aumentos arancelarios.



Ilustración: @Chay.

Todo lo anterior nos lleva al menos a tres grandes conclusiones:

Primero. No es previsible que en el corto plazo –y al menos hasta que concluyan las elecciones de Estados Unidos en noviembre de 2020– las tensiones comerciales se reduzcan significativamente. Trump se encuentra plenamente envalentonado –y en pleno período electoral– en contra de China; también en China el gobierno central ha tomado previsiones de todo tipo –incluyendo la devaluación de su moneda– para encarar duras negociaciones comerciales. Parecería ser que ambas partes están “perfectamente preparadas” para no llegar a acuerdos sustitutivos en el corto y mediano plazo.

Recordemos que el principal efecto de estas “tensiones” ha sido una generalizada incertidumbre global, tanto en mercados financieros como en los flujos comerciales, de inversión y, por ende, en la propia producción y las estimaciones del PIB global y de países en América Latina y el Caribe, incluyendo México.

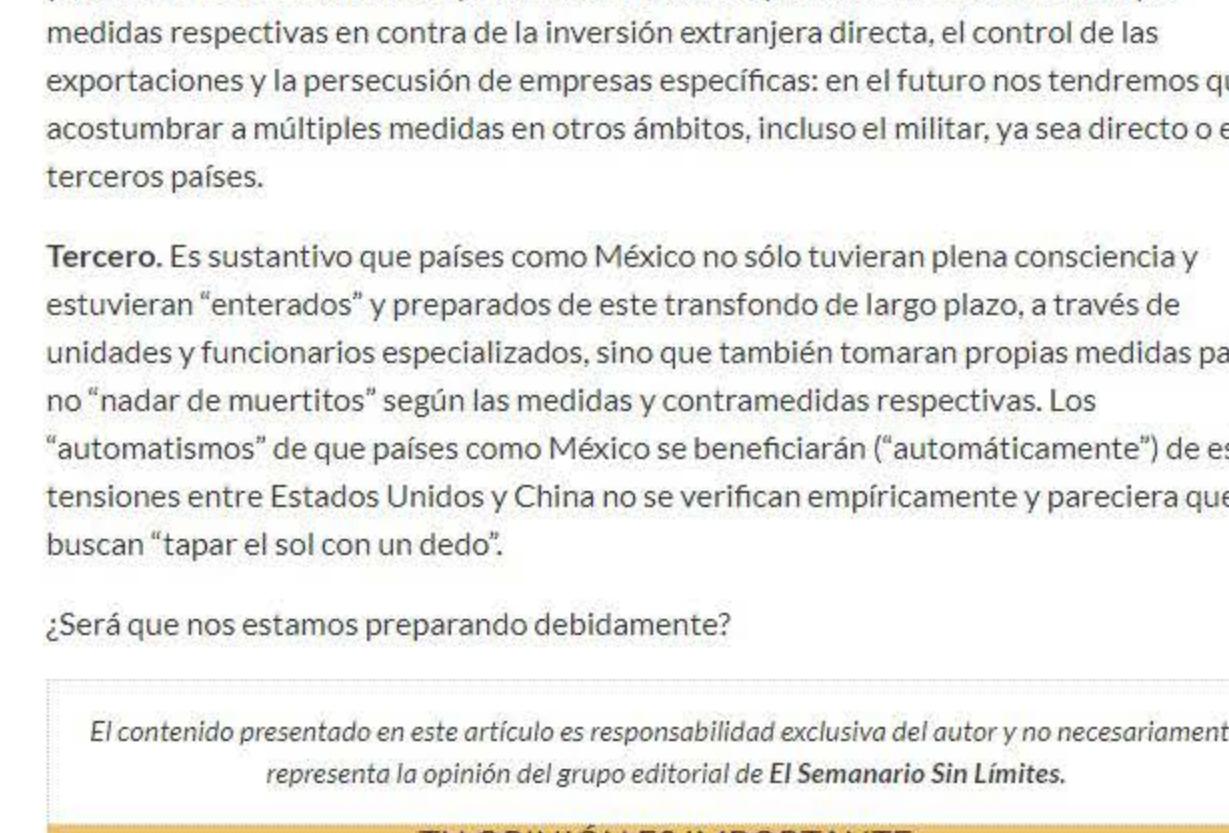


Ilustración: The Wall Street Journal.

Segundo. Queda muy claro que el trasfondo de la “guerra comercial” es mucho más profundo que el ámbito comercial: estaremos viviendo en las próximas décadas la competencia entre las dos economías más grandes del mundo por su hegemonía global; ya durante 2018-2019 la competencia entre ambos países se ha visto afectada por medidas respectivas en contra de la inversión extranjera directa, el control de las exportaciones y la persecución de empresas específicas: en el futuro nos tendremos que acostumbrar a múltiples medidas en otros ámbitos, incluso el militar, ya sea directo o en terceros países.

Tercero. Es sustancial que países como México no sólo tuvieron plena conciencia y estuvieron “enterados” y preparados de este trasfondo de largo plazo, a través de unidades y funcionarios especializados, sino que también tomaron propias medidas para no “nadar de muertos” según las medidas y contramedidas respectivas. Los “automatismos” de que países como México se beneficiarán (“automáticamente”) de estas tensiones entre Estados Unidos y China no se verifican empíricamente y parecería que buscan “tapar el sol con un dedo”.

¿Será que nos estamos preparando debidamente?

El contenido presentado en este artículo es responsabilidad exclusiva del autor y no necesariamente representa la opinión del grupo editorial de El Semanario Sin Límites.

TU OPINIÓN ES IMPORTANTE

Conectado como Lucero Zepeda Vázquez. Desconectarse?

[Publicar Comentario](#)

Editor

[Twitter](#) [Me gusta 0](#) [Share](#)

SOBRE ENRIQUE DUSSEL PETERS

Realizó sus estudios de licenciatura y maestría en la Facultad de Ciencias Políticas en la Universidad Libre de Berlín (1989) y es Doctor en Economía por la Universidad de Notre Dame (1996). Desde 1993 trabaja como Profesor de Tiempo Completo y Titular en la División de Posgrado de la Facultad de Economía de la Universidad Nacional Autónoma de México (UNAM). Miembro del Sistema Nacional de Investigadores (SNII), nivel 3. Sus actividades de docencia (desde 1993 incluye más de 90 cursos a nivel de Licenciatura, Maestría y Doctorado en instituciones nacionales e internacionales y más de 260 participaciones en seminarios nacionales e internacionales). La investigación se ha concentrado en teoría y organización industrial, del desarrollo económico, político, así como en torno al desarrollo del sector manufacturero, comercial y regional en América Latina y México. Ha colaborado y coordinado investigaciones y consultorías para la UNAM, la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), la Organización Internacional del Trabajo (OIT), la Fundación Ford para América Latina y el Banco Interamericano de Desarrollo (BID), entre otras instituciones. Distinción Universidad Nacional para Jóvenes Académicos en el área de Investigación (2000) y Docencia (2004) en Ciencias Económico-Administrativas otorgado por la UNAM. Premio de Investigación (2004) otorgado por la Academia Mexicana de Ciencias.

AHORA OBSERVA



En Perspectiva

Conduce sin alcohol @CDMX, 3^a Parte

Ocio y Negocio

La teoría del toro

Hazlo sencillo

Más megatendencias en nuestra vida

@SÍGUENOS

[Twitter](#) Descubre el henequén, el oro verde yucateco con Raíces Mayas https://t.co/UuxUsV6P75

1d min ago

[Twitter](#) #Opinión ¿Sabes si en tu #trabajo serás reemplazado por un #robot? En el futuro de los #empleos se trata de... https://t.co/ApPKBJuue

2 horas ago

[Twitter](#) #Opinión Lo raro siempre ha atraído a los #hombres. El #otro es siempre un #extraño. Escribe DAVID RETTIG... https://t.co/meqhr24W5

3 horas ago

[Twitter](#) #Opinión Hemos escuchado muchas #historias #horrendas respecto a #ElTorto, jte ha tocado pasar la noche #detenido... https://t.co/pUA2rRnmb

3 horas ago

MÁS SECCIONES

Titulares

Empresarios

Entrevistas

Reportajes

Prensa Sin Límites

DIRECTORIO

¿Quiénes somos?

Política Editorial

Aviso Legal

Información General

Aviso de Privacidad

Cartas a la Redacción

Declaración de Accesibilidad